

台灣雲谷雲豹育成



台灣雲谷雲豹育成

Google Cloud Platform





導師代表

Blues Lin - Google Cloud 業務經理, Web3



產業經歷：

- 現今於Google Cloud擔任Field Sales，專注在Web3相關領域。
- 服務客戶類型跨足Global top 10交易所, Layer1, DeFi 與 Web3 等團隊。
- 擔任過台灣SMB 數位行銷業務、Google Marketing Platform Account Manager負責全球媒體代理商、大型品牌客戶市場，曾任職於Oracle HK 擔任大中華區業務經理，負責DMP與CDP等MarTech SaaS解決方案。

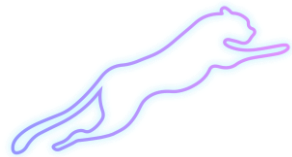
擅長領域：

- 數位行銷、程序化購買技術、數據中台建立與架構
- 數位轉型
- 雲端科技



企業簡介

- Google Cloud 致力於幫助全球企業加速進入到市場取得成功的速度與效率
- 加速 AI 和機器學習採用
- 擴大全球基礎設施
- 強化安全性和合規性
- 發展合作夥伴生態系統
- 降低成本



企業出題

招募主題	主題說明	應用情境
AI 運用	如何運用Google Cloud 與 Google Cloud的AI為產業帶來新型態的轉型。	<ol style="list-style-type: none">1. 如何以Google AI 平台策略去全面提供解決方案2. 如何推薦客戶採用適合的Google LLM模型3. 說明到Google的AI優勢 (如最新的TPU, Google 數據運算..etc.)
金融相關AI運用	利用Google Cloud + Security + AI 來改善金融服務的效率和安全性	金融服務行業正在經歷快速變革。AI 和機器學習可以幫助金融機構提高效率和安全性，例如： <ul style="list-style-type: none">• 自動化欺詐檢測• 個性化金融產品和服務• 提高風險管理
遊戲產業相關AI運用	透過Google Cloud for games solution + AI開發更具創新性和吸引力的遊戲	<ol style="list-style-type: none">1. 如何開發一個 AI 平台，可以幫助遊戲開發商創建更逼真的遊戲世界2. 開發一個 AI 驅動的遊戲引擎，可以自動生成遊戲內容3. AI 聊天機器人 for NPC，可以為遊戲玩家提供個性化的遊戲體驗



提供新創合作資源

- [Google for Startups Cloud Program](#)：該計劃為新創團隊提供免費的 Google Cloud 抵用額、技術支持和培訓。
 - AI 新創團隊最高可申請**350k /兩年的credit** 計畫。Web3相關團隊則可獲得**200k /兩年的credit support**。
- Google Cloud Startup Founders：該計劃為新創團隊提供專門的客戶經理和技術支持。
- Google Cloud for Startups Academy：該計劃提供各種培訓和教育資源，幫助新創團隊學習如何使用 Google Cloud 平台。

具體的服務支持：

技術支持：Google Cloud 安排適合的合格partner 提供技術支持，幫助新創團隊解決技術問題。

培訓和教育：Google Cloud 提供各種培訓和教育資源，幫助新創團隊學習如何使用 Google Cloud 平台。

合作夥伴計劃：Google Cloud 與眾多合作夥伴合作，為新創團隊提供各種服務和支持。